

Geschäftsjahr 2019: EEX Group erzielt Rekordjahr und setzt globalen Wachstumskurs fort

Deutliches Wachstum in nahezu allen Produkten festigt Position der EEX Group als globale Commodity-Börse

Im Jahr 2019 erzielte die EEX Group zum dritten Mal in Folge ein Rekordergebnis. Zuwächse in nahezu allen Handelsmärkten trugen dazu bei, dass die Gruppe ihre Umsatzerlöse in 2019 um 14 Prozent auf 304,2 Mio. Euro (2018: 267,7 Mio. Euro) steigern konnte. Neben deutlichen Zuwächsen in den europäischen Strom- und Erdgasmärkten verzeichnete die EEX Group starkes Wachstum in den nordamerikanischen Stromderivaten und Umweltmärkten sowie steigende Volumina im Frachtgeschäft.

Peter Reitz, Vorstandsvorsitzender der EEX Group, kommentiert: „Als Unternehmensgruppe haben wir 2019 sehr viel erreicht: Wachstum in nahezu allen Märkten, neue Rekorde bei Volumen und Ergebnis. 2019 war aber vor allem das Jahr, in dem wir als EEX Group unsere Position als globale Commodity-Börse in den drei Zeitzonen Europa, Asien und Nordamerika deutlich gefestigt haben.“

Als Ergebnis dieses erfolgreichen Wachstums stieg das Vorsteuerergebnis (EBT) der Gruppe um 6 Prozent auf einen neuen Rekordwert von 98,0 Mio. Euro (2018: 92,1 Mio. Euro).

„2019 haben wir zum dritten Mal in Folge ein Rekordergebnis erzielt. Das zeigt, dass wir die richtige Wachstumsstrategie verfolgen“, erklärt Iris Weidinger, Chief Financial Officer der EEX Group. „Zur Unterstützung unserer weltweiten Wachstumsziele haben wir zudem 2019 erheblich in die Weiterentwicklung unserer Geschäftsbereiche sowie der technischen Infrastruktur investiert.“

European Expansion – Europäisches Wachstum

Im Jahr 2019 erweiterte die EEX Group ihr europäisches Angebot für die Strom-Terminmärkte mit Slowenien, Bulgarien und Serbien auf insgesamt 20 Märkte. Die Umsatzerlöse in den europäischen Strom-Terminmärkten stiegen um 21 Prozent auf 92,9 Mio. Euro (2018: 76,6 Mio. Euro).

Wachstumstreiber waren hierbei die spanischen, deutschen und ungarischen Strom-Terminmärkte. Die Erlöse auf den von der EPEX SPOT betriebenen Strom-Spotmärkten blieben mit 72,7 Mio. Euro im Vergleich zum Vorjahr stabil (2018: 72,6 Mio. Euro). Auch das europäische Gasportfolio wurde erweitert, um Spot- und Terminprodukte für den spanischen Markt. Insgesamt wuchsen die Erdgasmärkte um 23 Prozent auf 55,1 Mio. Euro (2018: 44,9 Mio. Euro). Zur Vereinfachung des Strom- und Gashandels für ihre Kunden sowie zur Steigerung der Liquidität in diesen Märkten fand im Jahresverlauf die Integration der Powernext und der Gaspoint Nordic in die EEX AG statt. Seit dem 1. Januar 2020 sind beide Unternehmen integriert, so dass der Handel aller Produkte nunmehr unter einem Regelwerk und einer Mitgliedschaft bei der EEX stattfindet.

Asian Ambition – Ziele in Asien

Im Fracht-Segment konnte die EEX Group 2019 mit einem Volumenwachstum von 109 Prozent im Jahresvergleich erheblich wachsen. Ausschlaggebend dafür war ein Anstieg der Marktteilnehmer, Verbesserungen bei Vertrieb und Anbindung, die Erhöhung der Positionslimits und ein erweitertes Produktportfolio. Dieses anhaltende organische Wachstum sowie die Migration des Fracht-Open-Interest der Nasdaq Futures, Inc. (NFX) zur European Commodity Clearing (ECC) trugen dazu bei, die EEX Group als wichtige Plattform für den globalen Frachthandel zu etablieren, was den Weg für weiteres organisches Wachstum in den asiatischen Märkten ebnet. Als wesentliches Element ihrer Asienstrategie verfolgt die EEX Group den Einstieg in den japanischen Strommarkt und plant im Mai 2020 mit einem Clearingangebot zu starten.

States Success – Erfolg in den USA

Im Jahr 2019 wuchsen die von der Nodal Exchange betriebenen US-amerikanischen Strommärkte gegenüber 2018 um 79 Prozent und erzielten zum Jahresende einen Rekordmarktanteil von 45 Prozent am Open Interest in US-Stromfutures. Nodal Exchange, die US-Börse der EEX Group, erweiterte ihr Angebot um neue Märkte über Strom hinaus. Dazu zählte die Einführung der weltweit ersten Futures für Lkw-Fracht sowie neue Produkte für den US-Gasmarkt. 2019 wurden sieben neue Gasfutures am Henry Hub sowie erstmals auch Gasoptionen eingeführt. Auch die nord-amerikanischen Umweltprodukte verzeichneten eine positive Entwicklung, zum Jahresende erzielte

Nodal Exchange einen Marktanteil von 6 Prozent sowie ein Open Interest von 48.780 Kontrakten. Die Umsatzerlöse im Segment US Commodities stiegen im Vergleich zum Vorjahr um 76 Prozent auf 20,4 Mio. Euro.

Mit Blick auf 2020 kommentiert Peter Reitz: „Wir werden in diesem Jahr weitere strategische Weichenstellungen vornehmen, die unser Wachstum in den drei Zeitzonen unterstützen. Dazu gehört beispielsweise die kürzlich abgeschlossene Akquisition des Softwareunternehmens KB Tech und der Einstieg in den japanischen Strommarkt mit einem Clearingangebot. Ich bin davon überzeugt, dass diese Maßnahmen dazu beitragen, unseren Wachstumskurs fortzusetzen mit dem Ziel, die EEX Group als die bevorzugte globale Commodity-Börse zu etablieren.“

Die **EEX Group** betreibt Marktplätze für Energie- und Commodity-Produkte weltweit und bietet Zugang zu einem Netzwerk von mehr als 650 Handelsteilnehmern. Das Angebot der Gruppe umfasst den Handel mit Strom, Erdgas, Umweltprodukten, Fracht, Metallen und Agrarprodukten sowie Clearing- und Register-Dienstleistungen. Zur EEX Group gehören die European Energy Exchange, EEX Asia, EPEX SPOT, Power Exchange Central Europe (PXE) und Nodal Exchange sowie der Register-betreiber Grexel System und das Softwareunternehmen KB Tech. Das Clearing wird durch die beiden Clearinghäuser der Gruppe, die European Commodity Clearing (ECC) und Nodal Clear, durchgeführt. Die EEX ist Mitglied der Gruppe Deutsche Börse. Weitere Informationen unter: <http://www.eex-group.com>.

Kontakt:

EEX Public Relations
T +49 341 2156-216 (Leipzig) | +44 207 862-7568 (London) | +33 1 73 03 96 00 (Paris)
presse@eex.com

2019 Financial Year: EEX Group continues global expansion with record year

Significant increases across majority of product portfolio cements EEX Group's position as a Global Commodity Exchange

In 2019, EEX Group achieved a record result for the third consecutive year, increasing its sales revenue by 14% to EUR 304.2 million and reporting significant growth across the majority of its portfolio (2018: EUR 267.7 million). The record achievement was driven by the outstanding performance of the European power and natural gas markets, the strong growth in US power derivatives and environmental products as well as the huge gains achieved in freight.

On the 2019 results, Peter Reitz, Chief Executive Officer of EEX comments: "As a Group, we achieved a great deal across the three major time zones; Europe, Asia and North America. In addition to a record financial result stemming from volume increases across the majority of our portfolio, 2019 was the year where we solidified our position as a Global Commodity Exchanger

As a result of its successful expansion strategy, the Group's earnings before taxes (EBT) also hit a new record level, increasing by 6% to EUR 98.0 million (2018: EUR 92.1 million).

"2019's strong financial result for the third year in a row demonstrates that we are following the right expansion strategy", comments Iris Weidinger, Chief Financial Officer of EEX Group. "Furthermore, in 2019, we invested heavily in the further development of our business segments and the technical infrastructure in order to support our global growth ambitions".

European Expansion

In 2019, EEX Group extended its European power derivatives offering to 20 markets, adding Slovenia, Bulgaria and Serbia to the portfolio. In total, the sales revenue generated in European power derivatives grew by 21% to EUR 92.9 million (2018: EUR 76.6 million). In particular, the increases in the Spanish, German and Hungarian power derivatives markets contributed to this development. Revenues on the power spot markets as operated by EPEX SPOT remained stable with EUR 72.7 million (2018: EUR 72.6 million). The European natural gas portfolio also expanded to include Spanish spot and derivatives products for the first time. Overall, the natural gas markets revenue grew by 23% to EUR 55.1 million (2018: EUR 44.9 million). To facilitate ease of trading across the power and natural gas segments and to boost liquidity, EEX embarked on a major project in 2019 to integrate both Powernext and Gaspoint Nordic as of 1st January 2020, bringing both businesses onto one single platform with one rulebook and one membership.

Asian Ambition

EEX Group's performance in Dry Bulk Freight also saw significant growth in 2019, achieving a year on year increase of +109%. Factors that have contributed to this success included a major increase in the member base, improvements in distribution and connectivity and an enhanced product portfolio. This period of sustained organic growth in addition to the migration of Freight Open Interest from Nasdaq Futures, Inc. (NFX) to European Commodity Clearing (ECC), has resulted in EEX Group emerging as a major player in global freight trading, thereby opening up additional opportunity for organic growth in Asia. Furthermore, in line with its growth strategy for the Asia region, EEX Group announced in March 2019 its intention to launch clearing services for the Japanese power derivatives market in May 2020.

States Success

In 2019, the US power markets as operated by Nodal Exchange grew by 79% compared to 2018, achieving a record 45% market share of open interest in the US power futures market. Nodal Exchange, EEX Group's exchange in the United States, also continued to grow beyond power, expanding its natural gas products suite with seven new Henry Hub natural gas contracts, their first natural gas options contracts in addition to the introduction of the world's first exchange products for Trucking Freight. North American environmental futures trading also reported an excellent year,

achieving a 6% market share and 48,780 lots of open interest by year end. In total, combined sales revenues generated by US commodities increased by 76% year on year to EUR 20.4 million.

On the outlook for 2020, Peter Reitz comments: “In 2020, EEX Group will continue to move forward with a series of important strategic initiatives, such as the recently completed acquisition of the software company KB Tech and the upcoming launch of clearing services for the Japanese power derivatives market. I’m confident these actions will facilitate further growth as we continue to work towards our goal of becoming the preferred Global Commodity Exchange”.

EEX Group provides market platforms for energy and commodity products across the globe and provides access to a network of more than 650 trading participants. The group offers trading in power, natural gas, environmental products, freight, metal and agriculturals as well as subsequent clearing and registry services. EEX Group consists of European Energy Exchange (EEX), EPEX SPOT, EEX Asia, Power Exchange Central Europe (PXE) and Nodal Exchange as well as the registry provider Grexel Systems and software company KB Tech. Clearing is provided by EEX Group’s clearing houses European Commodity Clearing (ECC) and Nodal Clear. EEX Group is based in 17 worldwide locations and is part of Deutsche Börse Group.

More information: www.eex-group.com

Contact:

EEX Public Relations

T +49 341 2156-216 (Leipzig) | +44 207 862-7568 (London) | +33 1 73 03 96 00 (Paris)
presse@eex.com